



Krosbéy Backup Online

PARTNER PROGRAM



© Krosbéy Solutions N.V.

KROSBÉY SOLUTIONS N.V. - POSTBUS 10 – PARAMARIBO – SURINAME

Email info@krosbeybackup.net – Internet www.krosbeybackup.net - RBTT BANK 59.93.51.14 - KKF Suriname 37730



Inhoud

1. Introductie	3
2. Disclaimer	4
3. Partnerships	4
3.1 Krosbéy branded partner	4
3.2 Krosbéy Backup Service Provider	5
4. Voordelen	6
5. Partner worden?	6

Bijlage 1 PARTNER REGISTRATIEFORMULIER



1. Introductie

Voor de meeste klanten is backup slechts een deel van wat zij nodig hebben uit IT diensten. Het belangrijkste hieraan is dat het zekerheid schept van herstel wanneer iets verkeerd loopt en gegevens verloren gaan. Idealiter zou de backup een gestructureerde aanpak moeten betekenen voor de klant om zijn bedrijfscontinuïteit te waarborgen. Eindklanten verwachten dat hun IT partners hen met deze kwesties helpen, omdat bij hen de noodzakelijke kennis en ervaring ontbreekt. Professionele IT bedrijven voldoen aan deze klantvraag door een hoogwaardige oplossing voor het veiligstellen van bedrijfskritische informatie te bieden.

De Krosbéy Backup Bank online oplossing past in zo'n marktbenadering.

Krosbéy Backup Online wordt exclusief verkocht via gekwalificeerde partners. Deze partners zijn getraind en ervaren met de Krosbéy oplossingen en bieden over het algemeen een brede range value added services waarvan klanten kunnen profiteren: installatie, het volledig uitbesteden van desktop en server beheer, disaster recovery en systeemintegratie.

Aangezien de appliance oplossingen ontworpen zijn om 'plug & play' ingezet te worden, volstaat een goed niveau aan algemene kennis over IP netwerken en de ICT systemen van de klant voor een succesvolle implementatie.



U kunt uw klanten een veilige en veelzijdige backup service aanbieden. Gegevens van uw klanten worden gecompriemd, versleuteld en dagelijks via internet naar een maximaal beveiligd datacenter verzonden.

Als partner treed u makkelijk toe tot deze snelgroeiende markt. Er komt steeds meer aandacht voor online backup. De vraag naar diensten daarvoor groeit, (straks) ook binnen uw klantenkring. Benut deze kans door Krosbéy Backup Online aan te bieden aan uw bestaande en potentiële klanten.

Het is nu de tijd om hierin uw aandeel te creëren!

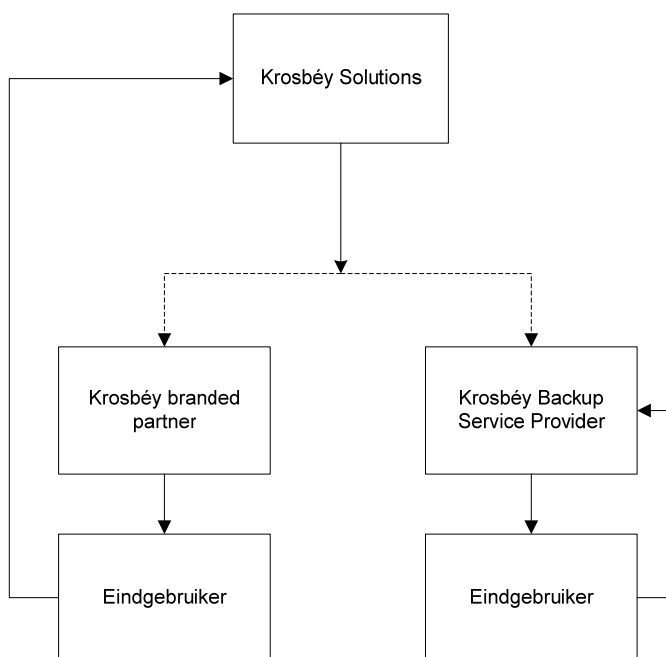


2. Disclaimer

Alle informatie vastgelegd in dit document is enkel bestemd voor informatieve doeleinden en stelt geen wettelijke verplichting voor Krosbéy Solutions. Alle formele schikkingen aangaande termijnen en voorwaarden voor levering van goederen, garantie, support en andere diensten maken enkel deel uit van expliciete contracten of gepubliceerde handelsvoorwaarden.

3. Partnerships

Het KBO Partner Program biedt twee partnership vormen: Krosbéy branded partner en Krosbéy Backup Service Provider.



KBO Partner model 1

3.1 Krosbéy branded partner

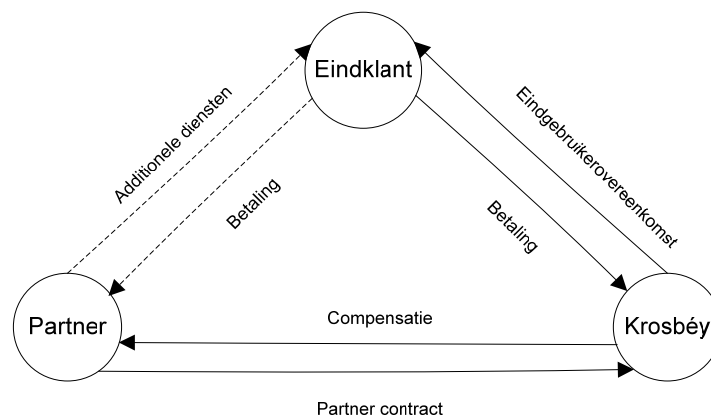
De eenvoudigste manier om uw klanten de beste backup oplossing te leveren, is om 'Krosbéy branded' partner te worden. Op deze manier kunt u zich focussen op het verkopen en installeren van de backup service en laat u alle andere taken, van service providing, factureren en incasseren, aan ons over. U heeft dus geen investeringskosten, maar voor ieder contract dat u



afsluit ontvangt u wel gedurende de gehele contractsduur een commissie van 15% op het maandtermijn voor dataopslag.

Naast uw maandelijkse commissie kunt u als partner zelf uw diensten rondom de wensen van de klant uitbreiden. Zo kunt u zelf de klant de premium restore service aanbieden, een garantie van responsetijd voor assistentie of de klant overige diensten bieden uit uw dienstenpallet.

Verder voorzien wij u van alle gereedschappen die u nodig heeft om succesvol te worden: o.a. ondersteunende marketingactiviteiten, informatie over de laatste ontwikkelingen in onze software en bedrijfsvoering en onze support bij het installeren en gebruiken van onze backup service.



KBO Partner model 2

3.2 Krosbéy Backup Service Provider (BSP)

Wilt u de managed online backup service aanbieden onder eigen merk, met eigen backup server URL en uw logo en handelsmerken in de client software en de dagelijkse rapportage? Wordt dan Backup Service Provider. U schaft hiervoor bij ons de Krosbéy Backup Appliance aan met de Backup Manager client en neemt dit volledig onder eigen beheer.

Het BSP programma biedt de volgende voordelen:

- Dedicated Service Provider contract met Krosbéy voor aankoop van licenties, support en hardware & software onderhoud
- Voordelige aankooprijzen
- Toegang tot test/demo licenties
- U bepaalt zelf uw verkoopprijs. Tevens zijn er voor u extra verdiensten door installatie, beheer, onderhoud en/of een beheercontract.



4. Voordelen van het Partner Program

Assortimentuitbreiding

Doordat u Krosbéy Backup Online aanbiedt als extra dienst in uw portfolio, verbreedt u uw productassortiment en kunt u extra verdiensten tegemoet zien.

Ondersteuning

Doordat Krosbéy Solutions werkt met een persoonlijke benadering en we geen virtueel bedrijf zijn, ondersteunt Krosbéy Solutions u op marketing en verkoopaspecten. Verder bieden wij een uitgebreide support ondersteuning en spelen wij geïnteresseerde eindgebruikers uit uw regio aan u door en krijgt u een vermelding op onze website.

Veiligheid

Krosbéy Solutions garandeert uw afnemers de veiligheid en de exclusieve toegang van hun bedrijfskritische data. U verkoopt Krosbéy backup oplossingen die aan de hoogste veiligheidsrisico's voldoen.

Geen beperkingen

U biedt backup software aan die op bijna alle besturingssystemen werkt en alle bestandstypes, e-mails en databases kan backupper (onder andere: Exchange mail level, Exchange, Microsoft SQL, Linux, MacOS, Oracle en Lotus Notes). Tevens maakt de software gebruik van In-File Delta en ondersteunt het open files.

Ervaring

Krosbéy Backup Online is ontwikkeld door de marktleider van Backup technologie in Europa, IASO Backup Technology.

5. Partner worden?

De eerste stap om een KROSBÉY partner te worden is door het Partner Registratieformulier (bijlage 1) in te vullen en samen met een kopie van inschrijving bij de Kamer van Koophandel en Fabrieken naar ons te versturen per fax (+31 (0)84 7118418 of per email (sales@krosbeybackup.net). Na ontvangst van het registratieformulier zal een contractpakket naar de aanvrager ter ondertekening worden gestuurd. Na ontvangst van het ondertekende contract zal KROSBÉY een welkomstpakket naar de nieuwe partner versturen.



Bijlage 1 PARTNER REGISTRATIEFORMULIER

KBO PARTNER PROGRAM

KKF-nummer:

(Stuur een kopie van inschrijving mee)

– Uw gegevens

Naam:

Adres:

Postcode, plaats:

Telefoonnummer:

– Uw bedrijfsgegevens

Handelsnaam:

Bedrijfsadres:

Postcode, plaats:

Adres van website:

Telefoonnummer:

– Uw correspondentieadres

Naam:

Adres:

Postcode, plaats:

Emailadres:

– Uw KBO Partnershipvorm

Gebruik de ruimte hieronder voor nog eventuele opmerkingen: